

(第三種郵便物認可) 令和2年(2020年)3月30日(月曜日)



銅合金の押出品・鋳合金(本社・東京都板橋区、社長・萩野源次郎氏)は2020年(1~12月)、注力分野の航空機用素材機用素材の販売数量を前年比で3割増を目指す。欧州顧客向けの販売増を見込むほか、国

## 大和合金 注力分野の航空機用素材 20年販売量3割増を目指す

内顧客向けは高水準の供給量を維持したいと考え。小ロットで供給できる小回りの良さなどを生かしながらビジネスのさらなる拡大を目指す。

同社ではアルミ青銅や高力黄銅でできた円筒形の鍛造・押出品であるブッショウ(写真)を航空機関連市場に納入。ランディングギアと呼ばれる着陸装置の軸受けの素材として用

いられている。

今年はドイツの顧客で受注拡大を見込むほか、フランスの顧客で認定の幅を広げ納められる製品の種類を増や

したことでも販売増に貢献する見通し。さらに

小ロット供給による使い勝手の良さに加えて、ボルトガルに開設した事務所を起点とした技術サービスを生かし、昨年に引き続き過去最高量の販売を目指す。

萩野社長は「新型コロナウィルスの影響で

### 三芳合金工業 朝霞工場にロボドリル導入 ダイスのメンテナンス効率化

大和合金グループの大和合金工業(本社・埼玉県三芳町、社長・萩野源次郎氏)は2020年内をめどに、朝霞工場(埼玉県新座市)にロボドリルを導入する。押出ダイスのメン

テナンスを効率化することで、作業員の最適配置や働き方改革などにつなげる。投資額は数千万円となる。

設備。押出ダイスのメンテナンス作業には高い習熟度が必要で、現在は熟練工が汎用旋盤で形状を整えている。同社では将来的な人員不足を睨み自動化を進めることで、導入する設備は一度に6個のダイスを切削できる。ロボドリルは切削や研磨などを自動で行う

が構造的に伸びる市場ではあるので販売を増やしていければ」と話している。19年の航空機向けの販売量は約1割増だった。

が構造的に伸びる市

場ではあるので販売を

増やしていければ」と

話している。19年の航

空機向けの販売量は約

1割増だった。